



## АКРЕДИТАЦИЈА СТУДИЈСКОГ ПРОГРАМА

**Студијски програм:** Пословање малих и средњих предузећа

**Назив предмета:** ЕЛЕКТРОНСКО ПОСЛОВАЊЕ И ИНТЕРНЕТ МАРКЕТИНГ

**Статус предмета:** Изборни

**Број ЕСПБ:** 6

**Услов:** –

### Циљ предмета

Циљ предмета је да студентима пружи неопходна знања у области примене информационих технологија у пословању. Студенти ће се упознати са основним концептима и инфраструктуром електронског пословања, организационим формама у електронском пословању, формама електронске трговине, интернет маркетингом и идентификовати основне проблеме управљања електронским пословањем са фокусом на сигурност и заштиту података.

### Исход предмета

Изучавањем предмета студенти стичу основна знања о моделима електронског пословања, моделима електронске трговине и интернет маркетингу. Студенти су савладали основе увођења и коришћења програмских решења за електронско пословање у маркетингу, трговине и другим привредним организацијама. Разумеју како функционише креирање, функционално усмеравање и управљање веб презентацијом.

### Садржај предмета

#### Теоријска настава

- Суштина и релевантност електронског пословања.
- Допринос електронског пословања унапређењу пословних функција компаније.
- Инфраструктура електронског пословања.
- Организационе форме у електронском пословању.
- Маркетиншка стратегија новог дигиталног доба.
- Суштина и реални домети електронске трговине.
- Модели електронске трговине.
- Форме електронске трговине.
- Интернет маркетинг.
- Основна обележја Интернет маркетинга.
- Маркетинг могућности коришћења Интернета као медија.
- Функционално усмеравање Web презентације.
- Управљање Web презентацијом.
- Модели наступа на интернету.
- Сигурност и системи заштите пословања путем Интернета.

#### Практична настава

Шта је и чemu служи WordPress? Како се инсталира? Детаљно упознавање са радним окружењем. Упознавање са основним типовима садржаја и њиховим уносом на сајт. Управљање или администрација. Упознавање са WP темама и визуелним уређењем садржаја. Детаљно упознавање са навигацијом. Упознавање са системом за управљање који корисницима дефинише нивое приступа и привилегија на сајту.

### Литература

- Раденковић, С. (2018). *Електронско пословање и његова примена*, Лепосавић: Висока економска школа стручовних студија Пећ у Лепосавићу, ISBN 978-86-84345-67-9.
- Karol, K. (2019). *WordPress 5 Complete*, Beograd: Komjuter Biblioteka, ISBN 978-86-7310-537-6.
- Станкић, Р. (2014). *Електронско пословање*, Београд: Економски факултет, ISBN 978-86-403-1376-6.

Број часова активне наставе	Теоријска настава: 30	Практична настава: 30
-----------------------------	-----------------------	-----------------------

### Методе извођења наставе

Рад са студентима се одвија у виду предавања, вежби, израде и одбране семинарских радова. Теоријску наставу прате практични примери за сваку наставну јединицу, како би студенти стечена знања могли лакше применити у пракси.

### Оцена знања (максимални број поена 100)

Предиспитне обавезе	поена	Завршни испит	поена
активност у току предавања	5	писмени испит	30
практична настава	5	усмени испит	30
колоквијум-и	20		
семинар-и	10		